

**BANCHE / SANTANDER-SANPAOLO ANCORA INSIEME**

# Allfunds atterra sul pianeta hedge

In settimana, con la vendita della quota dell'1,79% di **Intesa Sanpaolo** che le restava, la banca spagnola **Santander** è uscita definitivamente dal capitale dell'istituto guidato da Corrado Passera. Con questa operazione, però, il Banco di Santander non taglia tutti i ponti con Intesa Sanpaolo, in quanto rimane in vita la compartecipazione paritetica dei due gruppi nell'azionariato di **Allfunds Bank**, una piattaforma di negoziazione e consulenza per il mercato dei fondi comuni tradizionali che si accinge ad allargare il proprio raggio di azione all'industria degli hedge fund. «Entro fine anno — conferma Juan Alcaraz, Managing Director di Allfunds Bank — è previsto il lancio, in partnership con **Goldman Sachs Am**, di Allfunds Alternative, allo scopo di offrire alla nostra clientela istituzionale servizi di consulenza per la realizzazione di fondi di hedge».

**Dr. Alcaraz, come nasce la collaborazione con Goldman Sachs?**

La nuova società disporrà di un proprio team per la ricerca e la gestione di portafoglio che sarà supportato da sostanziali risorse di Goldman Sachs Am con riferimento alla selezione dei gestori di fondi hedge e alle attività di analisi del rischio strutturale. Goldman Sachs è nota per la leadership nell'industria degli hedge grazie all'ampia offerta, al track record e alle masse amministrare.

**Ma nella selezione di un hedge, il gestore non vuole svolgere direttamente l'attività di due diligence?**

E continuerà a farlo. Noi offriremo una soluzione integrata per la selezione degli hedge più adatti alle esigenze del cliente e alla dinamica dei mercati.

**Con l'attuale piattaforma quali sono i servizi che offrite ai clienti?**

I principali vantaggi derivano dall'eliminazione dei costi d'intermediazione di fondi di terzi; dall'automazione che annulla i rischi operativi, come errori negli ordini e operazioni non trasmesse; dalla maggiore efficienza, poiché tutte le operazioni vengono indirizzate alla stessa controparte in un unico invio con una diminuzione dei pagamenti giornalieri dell'80%; dalla riduzione dei costi



**Juan Alcaraz**, managing director di Allfunds Bank che attualmente offre a 150 clienti una piattaforma su cui selezionare 8mila fondi di 140 case di gestione.

relativi agli aspetti legali: non vi è più l'esigenza di redigere e mantenere accordi con ogni singola controparte estera in quanto esiste un unico accordo quadro con Allfunds Bank che regola l'operatività con le varie Sicav.

**Chi sono i vostri clienti in Italia?**

Tra banche, assicurazioni, fondazioni, Sgr, Sim e reti forniamo i nostri servizi a più di 30 istituzioni. Dal lato dell'offerta, invece, nella piattaforma sono disponibili solo fondi di diritto estero di gruppi italiani, come **Generali Am**, **Erse** International, Sanpaolo Lux e New Millennium del gruppo **Banca Finnat**.

**G.Ur.**

